



LJZ

LIECHTENSTEINISCHE

JURISTEN-ZEITUNG

Eigentümer, Herausgeber und Verleger: Vereinigung Liechtensteinischer Richter (VLR), Vaduz,
c/o Fürstliches Landgericht, FL-9490 Vaduz, Spaniagasse 1
Redaktion: Dr. Lothar Hagen, lic. iur. Uwe Öhri, LL.M., Dr. Gerhard Mislik, Dr. Wilhelm Ungerank

Heft 3

September 2014

35. Jahrgang

Inhaltsverzeichnis

Abhandlungen

Andreas Netzer: Die Eisenbahn in Liechtenstein 57

Rechtsprechungsübersicht 65

Fachliteratur 66

Amtliche

Liechtensteinische Entscheidungssammlung (LES)

Europäischer Gerichtshof für Menschenrechte 135

Staatsgerichtshof 148

Verwaltungsgerichtshof 153

Fürstlicher Oberster Gerichtshof 157

Fürstliches Obergericht 191



VON DER IDEE
BIS ZUR UMSETZUNG

gutenberg
printing performance

Gutenberg AG · Feldkircher Strasse 13 · FL-9494 Schaan · Tel. +423 239 50 50
www.gutenberg.li · www.buchzentrum.li · www.bilder.li



**BUCHBINDEREI
THÖNY AG**

FL-9490 Vaduz Tel. +423 232 19 33
Austrasse 24 Fax +423 232 19 79
E-Mail: buchbindereithoeny@adon.li

Wir binden Bücher und Broschüren
in allen Ausführungen,
vom Einzelexemplar bis zur Serie!

Fachliteratur

Georg Huber/Michael Huetz, Handbuch Import- und Exportrecht Wien 2014, 528 Seiten, kartoniert, EUR 68.–, ISBN 978-3-7073-1932-3, Linde Verlag Ges.m.b.H., Wien

«Export – die Stütze der heimischen Wirtschaft», so der erste Satz des Handbuches Import- und Exportrecht von Dr. Georg Huber und Mag. Michael Huetz. Die Autoren zeigen auf, dass Österreichs Exportwirtschaft für Wachstum, Arbeitsplätze und somit auch für soziale Sicherheit im Land sorgt, im Gegenzug jedoch auch Risiken birgt. Das vorliegende Buch veranschaulicht und erklärt die Rahmenbedingungen des Import- und Exportrechts und bietet so die Möglichkeit, das eben erwähnte Risiko aufgrund von solid aufgearbeitetem Fachwissen zu einem «kalkulierbaren» Risiko zu machen.

Allem voran ermöglicht das Buch einen Einblick in die verschiedenen Rechtskreise und macht bewusst, dass diese Rechtskreise unterschiedlichen Rechtsordnungen folgen. Dem Leser werden die in Ländergruppen unterteilten Rechtskreise verständlich näher gebracht und wecken dadurch eine für den internationalen Handel erforderliche Sensibilität.

Besonderes Augenmerk wird auf den Import- und Exportvertrag gelegt. Beginnend mit Risiken und Besonderheiten des Aussenhandels, folgend mit Ausführungen über die Vertragsanbahnung und -vorbereitung bis hin zum Vertragsabschluss wird in anschaulicher Weise das Wesentlichste zusammengefasst und aufbereitet. Die Autoren beschäftigen sich zudem mit möglichen Vertragsverletzungen und schliessen das Kapitel mit Tipps zur Vertragsgestaltung ab.

Um eine möglichst breite Basis zu erhalten, bringen die Autoren dem Leser die klassischen Bereiche des Import- und Exportrechts näher, namentlich die Incoterms, das UN-Kaufrecht, die Export- und Importbeschränkungen, das Transportrecht und mögliche Vertriebsorganisationen. Diese werden ergänzt durch Ausführungen zur Produkthaftung und Produktsicherheit, den Schutz von geistigem Eigentum (Marken-, Patent-, Urheber-, Geschmack-, bzw. Musterschutz sowie die Verletzung von Immaterialgüterrechten und Schutz von Know-How und Betriebs- und Geschäftsgeheimnissen). Vor allem der Schutz des geistigen Eigentums hat für innovative Betriebe durch die Globalisierung mehr an Bedeutung gewonnen, geht es doch darum, die getätigten Investitionen in Weiterentwicklungen des Produkts zu schützen.

Die internationale Rechtsdurchsetzung – eine für einen Laien oft etwas trockene und schwer verständliche Materie, deren Kenntnis jedoch durchaus wichtig ist – wird in einer übersichtlichen Form dargestellt. Die Autoren weisen auf zu beachtende Zwangsgerichtsstände hin, zeigen aber auch auf, wie eine Gerichtsstandsvereinbarung aufzusetzen ist. Auch auf sonstige besondere Verfahren weisen die Autoren praxisorientiert hin.

Ein eigenes Kapitel widmet das Buch den Besonderheiten des US-Rechts. Hier sticht das Kapitel «Punitive Damage» ins Auge, die dem europäischen Zeitungsleser

aus Artikeln über Schadenersatzzahlungen in astronomischer Höhe bekannt sind.

Das Buch schliesst mit einem nützlichen Anhang ab, sind dort nämlich die verschiedenen Gesetze, wie das Produkthaftungsgesetz, das UN-Kaufrecht, CMR etc. zu finden.

Den Autoren ist es im vorliegenden Buch gelungen, juristische Fragestellungen das Exportgeschäft betreffend, in fundierter Weise, jedoch nicht in der üblich schwer lesbaren, mit Zitaten und Verweisen beladenen Juristensprache, sondern in einer für Laien verständlichen Sprache zusammenzufassen. Das Buch bietet Hand für Orientierung in diesem umfangreichen Rechtsgebiet und legt ein Fundament für weiter Fragestellungen und Diskussionen. Die Praxisnähe der Autoren erkennt man an den Themenschwerpunkten und an der verständlichen Sprache, mit der sie die Rechtsinstitute präsentieren, ohne dabei Abstriche in der rechtlichen Aussage zu machen. Die Lektüre dieses Buches bietet nicht nur einen Einstieg ins Import- und Exportrecht, ermöglicht vielmehr, sich immer wieder an den wesentlichen Punkten dieser Rechtsmaterie zu orientieren und bildet somit einen Kompass für das Import- und Exportrecht. Die Autoren wollen die Bedeutung des Aussenhandels hervorheben und richten sich an all jene Unternehmen, die internationalen Handel betreiben. Das Buch dient auch Praktikern, die in ihrem Berufsleben wenig oder nur am Rande mit dieser interessanten Materie zu tun haben, um das im Studium einst erworbene und in die Jahre gekommene Wissen wieder aufzufrischen.

Paul Meier