

Linde Praktikerkripten (LPS) **VERTRIEBSRECHT**



Der Vertrieb bildet die **Schnittstelle zwischen dem Unternehmer und seinen Abnehmern**. Wie der Unternehmer seinen **Vertrieb organisiert**, hängt dabei auch maßgeblich von rechtlichen Gesichtspunkten ab. Das vorliegende **Linde Praktikerkriptum („LPS“)** gibt einen auch für juristische Laien verständlichen Überblick über die **rechtlichen Gestaltungsmöglichkeiten des Vertriebs anhand zahlreicher Beispiele** und nimmt auch auf in der Praxis häufig auftretende Probleme Bedacht.

neu!

2011, 70 Seiten, kart.
ISBN 978-3-7073-1918-7
EUR 9,90

Die Autoren:

Dr. Georg Huber, LL.M. (Univ. of Chicago), akadem. geprüfter Europarechtsexperte, ist Rechtsanwalt (zugelassen in Österreich und New York) und Partner der Kanzlei Greiter Pegger Kofler & Partner in Innsbruck. Seine Tätigkeitsschwerpunkte liegen unter anderem im Vertriebs- und EU-Recht.

Mag. (FH) Michael Huetz ist juristischer Mitarbeiter in der Kanzlei Greiter Pegger Kofler & Partner in Innsbruck. Sein Tätigkeitsschwerpunkt liegt im Vertriebsrecht.

BESTELLSCHEIN

Tel: 01/24630 | Fax: 01/24630-53 | E-Mail: office@lindeverlag.at | Onlineshop: www.lindeverlag.at

Ich / Wir bestelle(n) hiermit direkt durch die Linde Verlag GmbH, Scheydgasse 24, 1210 Wien

Ex. **Grundlagen des Vertriebsrechts** (LPS), Huber/Huetz, ISBN 978-3-7073-1918-7 EUR 9,90

Preise inkl. 10 % MwSt.; Preisänderungen und Irrtum vorbehalten. Der Betrag (zzgl. Porto) wird nach Erhalt der Sendung überwiesen.

Ich bin einverstanden, dass ich über weitere Produkte des Linde Verlages informiert werde.

Name/Firma

Kundennummer

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

E-Mail/Telefon

Datum/Unterschrift

Handelsgericht Wien, FB-Nr.: 102235x, ATU 14910701, DVR: 000 2356